

# Inkoopbeleid 2020 Intramurale farmacie

Datum : 1 april 2019

Versie : 1.0

1. Wat zijn de belangrijkste wijzigingen ten opzichte van 2019? .....	2
2. Wat willen we bereiken en wat betekent dit voor u?.....	2
3. Wie kunnen een overeenkomst krijgen? .....	2
4. Hoe bepalen wij onze tarieven? .....	3
5. Hoe bepalen we hoeveel zorg wij inkopen?.....	3
6. Hoe ziet het contracteringsproces eruit? .....	4
7. Hoe ziet de planning voor contractering eruit? .....	4
8. Hoe gaan we om met naleving en controle?.....	4
9. Welke onderwerpen zijn mogelijk voor u ook interessant?.....	4
10. Waar vind ik aanvullingen en wijzigingen?.....	5
11. Heeft u nog vragen? .....	5

## 1. Wat zijn de belangrijkste wijzigingen ten opzichte van 2019?

In 2020 zetten wij, vanuit divisie Zilveren Kruis en divisie De Friesland zorgverzekeraar, onze ambitie voort om toegankelijkheid tot en betaalbaarheid van add-on geneesmiddelen met elkaar in balans te brengen en de kwaliteit van behandelingen te verbeteren. Daartoe zetten wij een aantal beleidswijzigingen in gang. Hieronder vindt u de belangrijkste veranderingen ten opzichte van ons beleid in 2019.

Wij:

- breiden ons beleid met referentietarieven uit bij toegenomen concurrentie tussen geneesmiddelen, en verlagen de prijzen waar mogelijk. Op 1 oktober maken wij deze tarieven bekend;
- versoberen de volledige nacalculatie op add-on geneesmiddelen. De aanlevering van netto inkooprijzen vervalt. Daarmee verminderen wij uw administratieve lasten;
- streven naar gerichte afspraken op maat over doelmatigheid met aanbieders in onze kernregio's. In de loop van 2019 zullen wij u benaderen indien wij graag met u zo'n afspraak maken.

## 2. Wat willen wij bereiken?

### **Wij borgen de toegankelijkheid tot add-on geneesmiddelen**

Wij willen dat mensen toegang hebben tot behandelingen met grote meerwaarde. Steeds meer nieuwe geneesmiddelen komen beschikbaar. Deze brengen vaak hoge kosten met zich mee. Als wij hoge uitgaven aan een geneesmiddel zomaar accepteren, betekent dit dat wij een andere behandeling niet kunnen vergoeden. Dit maakt dat wij extra aandacht hebben voor de balans tussen toegankelijkheid en betaalbaarheid. Betaalbaarheid komt de toegankelijkheid ten goede. Wij aanvaardden de prijs die een farmaceut vraagt daarom niet als vanzelfsprekend.

### **De mate van concurrentie in een deelsegment bepaalt op welke manier wij de kosten beheersen**

Wij onderscheiden drie deelsegmenten: het monopolistische, het oligopolistische en het concurrentiële. De minister van VWS is aan zet om prijsafspraken te maken met farmaceuten over dure middelen in het monopolistische segment die in de zogenaamde sluis komen. Over een groeiend aantal monopolistische middelen maken wij afspraken met andere zorgverzekeraars, uiteraard binnen de grenzen van de mededingingsregels. Zorgverzekeraars en zorgaanbieders werken aan gezamenlijke inkoopafspraken over middelen in het oligopolistische segment. Binnen het concurrentiële segment zijn onze referentietarieven van toepassing. Wij verkennen daarnaast de mogelijkheden om intramuraal preferentiebeleid te introduceren bij signalen dat de markt niet goed functioneert. Indien wij besluiten tot introductie, zullen wij u hiervan binnen redelijke termijn op de hoogte stellen. Tot slot werken wij steeds nauwer samen met internationale partners op Europees en wereldwijd terrein om de uitgaven aan dure geneesmiddelen te beteugelen.

### **Wij sturen op kwaliteit en doelmatigheid van behandelingen**

Voor een hoge kwaliteit van behandelingen kopen wij in op basis van de aanwezige expertise binnen een instelling. Daarnaast hebben verzekeren en patiënten er baat bij dat wij alleen behandelingen vergoeden die doelmatig geleverd worden. Onnodige medicalisering willen wij tegengaan. Wij optimaliseren het geneesmiddelenvolume dat wordt voorgeschreven door ons nacalculatiebeleid te versoberen en te sturen op doelmatigheid. Hierin werken wij nauw samen met zorgaanbieders.

Hierna leest u wat dit betekent voor u.

## 3. Wie kunnen een overeenkomst krijgen?

### **Als u een MSZ-overeenkomst heeft, krijgt u ook een overeenkomst voor add-on geneesmiddelen**

Voor add-on geneesmiddelen geldt een financiële deelafpraak die één jaar geldig is. Ook wanneer u een meerjarige MSZ-overeenkomst heeft, maakt u na één jaar nieuwe afspraken over add-on geneesmiddelen.

### **Bij de inkoop van add-on geneesmiddelen houden wij rekening met kwaliteit en expertise**

Add-on geneesmiddelen zijn veelal gericht op kleine groepen patiënten. Bij de inkoop ervan houden wij rekening met kwaliteit en expertise binnen een instelling. Dat is van belang voor verantwoorde inzet van add-on geneesmiddelen. Wanneer nieuwe geneesmiddelen op de markt komen of wanneer een nieuwe indicatie wordt geregistreerd, zullen wij bestuderen of de behandeling om specifieke kwaliteitseisen en expertise vraagt. Is dat het geval, dan stellen wij in overleg met de andere zorgverzekeraars kwaliteitsvoorwaarden op. Dit doen wij in samenspraak met beroepsgroepen en patiëntenverenigingen. De kwaliteitsvoorwaarden worden gepubliceerd op de website van ZN. Deze voorwaarden vormen de basis van ons inkoopbeleid. Omdat veel nieuwe geneesmiddelen en nieuwe indicaties worden geregistreerd, is het nodig om regelmatig de inkoopafspraken te actualiseren. U kunt bij onze zorginkopers per maand een overzicht opvragen van de add-on geneesmiddelen die wij bij u financieren.

### **Innovatie**

Innovatie is essentieel om de continuïteit, kwaliteit en toegankelijkheid van de zorg te verbeteren en te waarborgen voor nu en de toekomst. [Hier](#) leest u alles over het innovatiebeleid van Zilveren Kruis.

## 4. Hoe bepalen wij onze tarieven?

### **Wij zetten ons beleid met referentietarieven binnen het concurrentiële segment voort**

In 2020 zetten wij het beleid van referentietarieven voort. Dit doen wij in clusters waarbinnen meerdere geneesmiddelen voor een behandeling beschikbaar zijn. Onze referentietarieven zijn niet onderhandelbaar. De referentietarieven maken wij bekend op 1 oktober 2019. Ook passen wij, indien van toepassing, de prijzen aan als sprake is van een herijking op grond van de Wet Geneesmiddelenprijzen (WGP).

### **Samen met andere zorgverzekeraars gaan wij meer afspraken maken over dure geneesmiddelen in het monopolistische segment**

Over steeds meer monopolistische geneesmiddelen maken wij, binnen de grenzen van het mededingingsrecht, afspraken samen met andere zorgverzekeraars. Dit doen wij om lagere prijzen te realiseren voor de samenleving. Voor u hebben deze afspraken geen directe gevolgen.

## 5. Hoe bepalen we hoeveel zorg wij inkopen?

### **Wij spreken prijzen en volumes af in een financiële deelafpraak add-on-geneesmiddelen**

De financiële deelafpraak add-on geneesmiddelen is gebaseerd op uw rechtsgeldige declaraties. U levert ieder kwartaal bij ons realisatie- en prognosecijfers aan. In het volume voor 2020 houden wij rekening met demografische ontwikkelingen.

### **Wij bieden nacalculatie op clusterniveau**

Met nacalculatie houden wij add-on geneesmiddelen toegankelijk: wij nemen het risico op onverwachte volumeoverschrijdingen van u over. Nacalculeren doen wij op clusterniveau en onder de volgende voorwaarden:

- U heeft een omzet van add-on geneesmiddelen van meer dan EUR 100.000,00;
- U levert tijdig in Q2 en Q4 juiste en betrouwbare prognose- en realisatiecijfers aan over het voorschrijven en afleveren van add-on geneesmiddelen in 2020;
- U schrijft doelmatig add-on geneesmiddelen voor.

Om de risico's van volumeoverschrijding in balans te brengen, passen wij bij overschrijding van de financiële deelafpraak een vaste afslag toe op het tarief van Zilveren Kruis. Met deze versoering brengen wij uw administratieve lasten vergaand terug: de aanlevering van netto inkooprijzen vervalst. De hoogte van de afslag maken wij bekend met ons contractaanbod op 1 augustus 2019.

Bij een lagere omzet dan EUR 100.000,00 voor add-on geneesmiddelen binnen uw instelling gelden automatisch referentietarieven en een plafonddafpraak

#### **In 2020 intensiveren wij onze inzet op doelmatigheid**

Met een aantal zorgaanbieders bespreken wij het onderwerp doelmatigheid op basis van spiegelinformatie van Vektis en declaratiedata van Zilveren Kruis. Bovendien maken wij met zorgaanbieders in onze kernregio's contractafspraken over het gezamenlijk verbeteren van doelmatig voorschrijven. In de loop van 2019 zullen wij u, indien van toepassing, hierover benaderen.

## 6. Hoe ziet het contracteringsproces eruit?

#### **Wij publiceren ons inkoopbeleid op 1 april 2019**

Op 1 april 2019 is ons inkoopbeleid beschikbaar. Onze inkopers verzorgen graag een toelichting.

#### **De financiële deelafpraak add-on geneesmiddelen maken wij bekend op 1 oktober 2019**

U krijgt de financiële deelafpraak add-on geneesmiddelen en de prijslijst aangeleverd via het zorgverlenersportaal. De prijslijst kunt u via het zorgverlenersportaal accorderen.

## 7. Hoe ziet de planning voor contractering eruit?

datum	onderwerp
1 april 2019	Publicatie inkoopbeleid
1 juni 2019	Verstrekking conceptovereenkomst
1 augustus 2019	Verstrekking overeenkomst
1 oktober 2019	Communicatie financiële deelafpraak en prijslijst via zorgverlenersportaal
31 oktober 2019	Accordering prijslijst via zorgverlenersportaal
12 november 2019	Publicatie gecontracteerde zorgaanbod
31 december 2019	Akkoord financiële deelafpraak via zorgverlenersportaal

U kunt ons bereiken via de inkopers.

## 8. Hoe gaan we om met naleving en controle?

Eén van de verantwoordelijkheden en kernactiviteiten van Zilveren Kruis is het beoordelen of de zorg die vergoed wordt, aan de wettelijke eisen voldoet en feitelijk en terecht geleverd is. Hierbij maakt Zilveren Kruis onderscheid tussen het beoordelen of de overeenkomst die wij met een zorgaanbieder hebben afgesloten wordt nageleefd (controle op naleving) en het uitvoeren van controles die voortkomen uit de wettelijke eisen (formele en materiële controle).

## 9. Welke onderwerpen zijn mogelijk voor u ook interessant?

- [Medisch Specialistische Zorg \(MSZ algemeen\) \(pdf\)](#)
- [Extramurale farmacie \(pdf\)](#)
- [Chemo- en immunotherapie thuis \(pdf\)](#)

## 10. Waar vind ik aanvullingen en wijzigingen?

Dit inkoopbeleid is gepubliceerd op 1 april 2019. Het is mogelijk dat hierop aanvullingen komen als wet- of regelgeving wijzigt. Houdt u dit goed in de gaten!

U vindt deze aanvullingen en wijzigingen op [onze website](#).

## 11. Heeft u nog vragen?

[Stuur ons uw bericht](#) of bel ons op telefoonnummer (071) 751 0061, maandag t / m vrijdag van 08.00 - 18.00 uur.